

x-dream-distribution GmbH

Distribution & Direct Sales of Media-IT Products

x-dream-distribution ist ein weltweit agierender Anbieter von innovativen Software-Produkten für die Medienbranche. Zu unseren Kunden gehören namhafte Fernsehsender, Post-Produktionsfirmen, Institutionen und Mobilfunkanbieter. Für die von uns vertretenen Herstellern betreiben wir ein großes Handelsnetzwerk. Somit sind wir das Bindeglied zu den Kunden und deren Systempartnern. Unser Team von Spezialisten verfügt über weitreichende Branchenkenntnisse hinsichtlich der Geschäftsprozesse, technische Arbeitsabläufe und notwendigen Technik.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir ein Mitglied für

Business Development (m/w/d)

Teilzeit oder Vollzeit

Standort München

Worum geht es in diesem Job:

Als internationale Vertriebsorganisation bauen wir unsere Kundenbasis kontinuierlich aus. Wir stellen unsere Softwareprodukte, Lösungen und Services Firmen in Europa, Middle East, Afrika und Indien vor und adressieren damit den Projektbedarf immer neuer Teams. Wir arbeiten dabei mit Händlern und Systemintegratoren zusammen. Für ein strategisches Vorgehen adressieren wir konkrete Zielkunden und organisieren die Zusammenarbeit im Team nutzen wir verschiedene Software-Produkte zur Vertriebssteuerung. Ein wesentlicher Bestandteil der Tätigkeit ist die aktive Suche und Ansprache von Neukunden und eine erste Präsentation unseres Portfolios. Darüber hinaus gilt es, neue potentielle Kunden anhand von strategischen Kriterien zu ermitteln.

Der Job:

- Neukunden Identifikation und Akquisition
- Präsentation von Firmengruppe, Produkt- und Lösungsportfolio
- Ermitteln von aktuellen Kundenprojekten und perspektivischen Vertriebschancen
- Erstellung von Angeboten und Bearbeitung von Kunden- sowie Partneranfragen
- Herbeiführung von Demonstrations- und Testanforderungen
- Pflege von Kontakten- und Leads in der CRM-Datenbank

Dein Profil:

- Abgeschlossenes Wirtschaftswissenschaften Studium oder kaufmännischer Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer Vertriebsorganisation und **Kaltakquise**
- **„Hunter“-Mentalität** gepaart mit einer starken Kommunikationsfähigkeit
- Hochmotiviert mit einer **„We can“-Haltung** ohne Scheu vor Neuem
- Lösungsorientiert, flexibel, verantwortungsbewusst und belastbar
- Selbständige, strukturierte, effektive und dynamische Arbeitsweise
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse sowie sehr sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen

Deine Chance:

- Ein herausfordernder und verantwortungsvoller Job in einem motivierten Team
- Ein freundliches und professionelles Arbeitsumfeld in einem jungen Unternehmen
- Spannende Aufgaben mit viel Freiheiten, bei denen Sie persönlich und beruflich wachsen
- Faire Entlohnung, welche persönliche Erfolge reflektiert

Start: ab sofort

Interessieren Sie sich für ein schnell wachsendes Start-up-Unternehmen? Dann freuen wir uns auf Ihre ausführliche Bewerbung an jobs@x-dream-distribution.com